

DİJİTAL SATIN ALMA DERGİSİ

Listenizi gönderin, *gerisini* biz halledelim.

Yapay zekâ destekli B2B tedarik platformu. Yüzlerce iş ortağından fiyatları karşılaştırın, en avantajlı teklifleri tek merkezden alın.

5.000+

ÜRÜN ÇEŞİDİ

500+

İŞ ORTAĞI

7/24

UZMAN DESTEK

EDİTÖRDEN

Değerli okurlarımız

TEMMUZ-AĞUSTOS 2026

İnşaat sektörü 2026'ya beklediğimizden çok daha hareketli bir başlangıç yaptı. Kentsel dönüşüm projelerinin hızlanması, deprem yeniden yapılanmasının ölçeği ve enerji verimliliği zorunlulukları talebi yukarı taşıırken; tedarik tarafında maliyet baskısı ve fiyat oynaklığı işletmelerin en çok zorlandığı başlık olmaya devam ediyor.

Bu tabloda kazanan, doğru bilgiye doğru zamanda ulaşan firma oluyor. Tek tek iş ortağı aramak, onlarca yerden fiyat toplamak ve her kalemi ayrı ayrı pazarlık etmek artık hem zaman hem de para kaybı anlamına geliyor.

TİGA olarak misyonumuz tam da bu noktada netleşiyor: satın alma sürecindeki belirsizliği veriyle, hızla ve tek merkezden yönetilebilir hâle getirmek. Yapay zekâ destekli sistemimiz yüzlerce iş ortağından anlık fiyatları toplar, karşılaştırır ve sizin için en avantajlı teklifi hazır şekilde sunar.

Bu sayıda piyasanın nabzını, platformumuzun nasıl çalıştığını, iş ortağı ağımızı, lojistik altyapımızı ve iş ortaklarımızın deneyimlerini bir araya getirdik. İnşaat ve yapı malzemeleri tedarikinde dijital dönüşümün neden artık bir tercih değil, bir zorunluluk olduğunu rakamlarla aktarmaya çalıştık.

Keyifli okumalar dileriz.

Sektörün geleceği, tedarik süreçlerini dijitalleştiren firmaların elinde olacak. TİGA bu dönüşümün öncülerinden biri olmaya devam ediyor.

— BU SAYININ ANA TEMASI



TİGA Yönetim Kurulu

TİGA Bilişim Dijital Pazarlama A.Ş.

BU SAYIDA

İçindekiler

14 bölüm · 17 sayfa · Temmuz-Ağustos 2026

01	Editörden	Yönetim kurulundan sektöre bakış	02
02	Hakkımızda	Biz kimiz, vizyon ve misyon	04
03	Rakamlarla TİGA	Büyüme ve performans göstergeleri	05
04	Piyasa Analizi	İnşaat malzemeleri ve global piyasa	06
05	Sektör Trendleri	Fiyat endeksi ve kategori hareketleri	07
06	Kapak Dosyası	Dijital satın almanın yükselişi	08
07	Nasıl Çalışır?	4 adımda TİGA ile satın alma	09
08	Ürün Kategorileri	5.000+ ürün, tek platform	10
09	İş Ortağı Ağı	İş ortaklığı ve doğrulanmış firmalar	11
10	Lojistik & Teslimat	81 ile uçtan uca operasyon	12
11	Neden TİGA?	İşletmenize sağladığı avantajlar	13
12	Müşteri Deneyimleri	Bizi müşterilerimizden dinleyin	14
13	Sektör Söyleşisi	Uzman görüşü ve değerlendirme	15
14	Sıkça Sorulan Sorular	TİGA hakkında merak edilenler	16

KAPAK DOSYASI · SAYFA 08

Dijital satın almanın yükselişi

154 Mr \$

HAKKIMIZDA

Biz kimiz?

TİGA, yapay zekâ destekli bir satın alma çözümüdür. İhtiyaç listenizi analiz eder, piyasadaki fiyatları karşılaştırır ve en uygun teklifleri sizin için hızlıca toplar.

Geniş iş ortağı ağı sayesinde zaman kaybetmeden, satın alma sürecinizi tek merkezden yönetmenizi sağlar. Farklı firmalarla tek tek görüşmek, onlarca yerden fiyat almak ve her kalemi ayrı pazarlık etmek yerine; tek bir liste gönderir, hazır teklifleri alırsınız.

TİGA, sizin yerinize araştıran akıllı satın alma asistanınızdır. Güçlü iş ortakları ve operasyon kabiliyetiyle işletmeler için güvenilir bir çözüm ortağı olmayı hedefler.

MİSYONUMUZ

İnşaat ve yapı malzemeleri tedarikindeki belirsizliği veriyle ortadan kaldırmak; işletmelere zaman ve maliyet tasarrufu sağlayan, tek merkezden yönetilebilir bir satın alma deneyimi sunmak.

VİZYONUMUZ

Türkiye'de B2B tedarik süreçlerinin dijitalleşmesine öncülük etmek ve sektörün en güvenilir dijital satın alma platformu hâline gelmek.

DEĞERLERİMİZ

Şeffaflık, hız, doğrulanmış iş ortağı güvencesi ve müşteri memnuniyeti. Her teklif anonim olarak karşılaştırılır, her süreç uzman ekip tarafından yönetilir.

BİR BAKIŞTA TİGA

100+

Doğrulanmış iş ortağı firma

5.000+

Ürün çeşidi, tek platformda

81 il

Teslimat ve operasyon ağı

%100

Güvenli, ödeme güvenceli satın alma

7/24

Uzman destek hattı

BÜYÜME & PERFORMANS RAPORU 2026

Rakamlarla TİGA

AYLIK SİPARİŞ

+1.000

Aylık tamamlanan sipariş adedi

İŞLEM HACMİ

14M ₺

Aylık ortalama işlem hacmi

ORT. TASARRUF

%7,5

Müşteri başına ortalama maliyet tasarrufu

ÜRÜN ÇEŞİDİ

5.000+

Aktif ürün kataloğu

TEDARİKÇİ

500+

Aktif iş ortağı firma

KAPSAMA

81 il

Teslimat ağı



Kategori bazında aylık talep dağılımı · Temmuz 2026 verileri

İNŞAAT MALZEMELERİ TRENDLERİ · TEMMUZ 2026

Piyasa analizi

TÜRKİYE'DE EKONOMİK GÖRÜNÜM



Tesisat Malzemeleri	Endeks	▲ %4,2
Elektrik Malzemeleri	Endeks	▲ %3,1
Hırdavat & Yapı Market	Endeks	▲ %2,6
İzolasyon Malzemeleri	Endeks	▲ %5,4
İnce İnşaat (Seramik/Boya)	Endeks	▼ %1,3

GLOBAL PİYASA GÖRÜNÜMÜ



Demir-Çelik	ton	▲ %2,9
LME Alüminyum	ton	▲ %1,7
LME Bakır	ton	▲ %3,4
Brent Petrol	varil	▼ %0,8
Çimento (yurt içi)	ton	▲ %2,2

İMSAD verilerine göre Türkiye yapı malzemesi sektörü **154,2 milyar dolarlık** pazar büyüklüğüyle ekonominin en stratejik sanayi kollarından biri. Kentsel dönüşüm, deprem yeniden yapılanması ve enerji verimliliği zorunlulukları talebi yukarı taşıırken; hammadde ve emtia fiyatlarındaki oynaklık satın alma maliyetlerini doğrudan etkiliyor.

TİGA yorumu: Fiyatların yukarı yönlü seyrettiği bu dönemde doğru zamanda, doğru iş ortağından alım yapmak tasarrufun anahtarı. Anlık fiyat verisiyle hareket eden işletmeler maliyet avantajını koruyor.

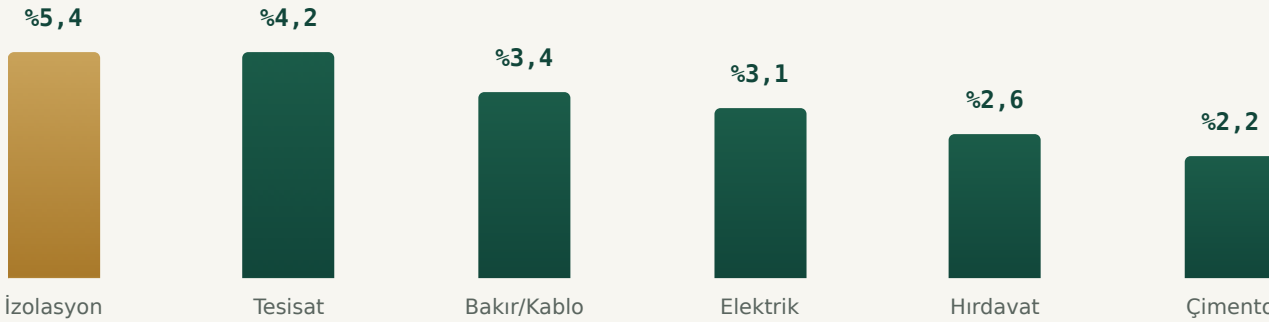
FİYAT ENDEKSİ & KATEGORİ HAREKETLERİ

Sektör trendleri

Kategori bazında yıllık fiyat değişimi ve talep yönü. Aşağıdaki endeks, TİGA iş ortağı ağındaki anlık verilere dayanır.

YILLIK FİYAT DEĞİŞİMİ (%)

KAYNAK: TİGA FİYAT VERİSİ • 2026



TREND 01

Kentsel dönüşüm ivmesi

Deprem yeniden yapılanması ve dönüşüm projeleri izolasyon ve yapısal malzeme talebini rekor seviyeye taşıyor.

TREND 02

Dijital tedarikçe geçiş

Müteahhit firmalar geleneksel toptancı yerine fiyatı anonim karşılaştıran B2B platformlara yöneliyor.

TREND 03

Enerji verimliliği

Yalıtım zorunlulukları XPS, EPS, taş yünü ve cam yünü kategorilerinde fiyat ve hacim baskısı oluşturuyor.

KAPAK DOSYASI

Dijital satın almanın yükselişi

Türkiye inşaat sektörü yüzünü dijitale dönüyor. 154,2 milyar dolarlık yapı malzemesi pazarı, kentsel dönüşüm ve deprem yeniden yapılanmasının da etkisiyle hızla büyürken; bu büyümenin en görünür ayağı tedarik süreçlerinde yaşanıyor.

Geleneksel yöntemde bir müteahhit ya da işletme, tek bir proje için onlarca iş ortağıyla ayrı ayrı görüşmek, her kalemden pazarlık yapmak ve fiyatları kâğıt üzerinde karşılaştırmak zorunda kalıyordu. Bu süreç hem günler alıyor hem de en avantajlı fiyatın kaçırılmasına yol açıyordu.

%7,5

TİGA üzerinden alım yapan işletmelerin ortalama maliyet tasarrufu

Dijital B2B platformlar bu denklemi değiştiriyor. İhtiyaç listesi tek seferde gönderiliyor, yüzlerce iş ortağının fiyatı anonim olarak karşılaştırılıyor ve en uygun teklif hazır şekilde sunuluyor. Karar verme süresi günlerden saatlere iniyor.

TİGA'nın yapay zekâ destekli altyapısı tam da bu noktada devreye giriyor: piyasa verisini sürekli izleyerek hangi kalemin hangi iş ortağından, hangi zamanda alınması gerektiğini öneriyor. Böylece satın alma artık bir tahmin değil, veriye dayalı bir karar hâline geliyor.

Sektör profesyonellerinin ortak görüşü net: önümüzdeki dönemde rekabet, en ucuz iş ortağını bulanın değil, doğru bilgiye en hızlı ulaşanının lehine işleyecek. Tedarik süreçlerini dijitalleştiren firmalar bir adım önde olacak.



— 4 ADIMDA TİGA İLE SATIN ALMA

Nasıl çalışır?

01

LİSTE

İhtiyaç listenizi gönderin

İhtiyacınız olan tesisat, hırdavat veya yapı malzemesi listesini TİGA'ya iletin. Uzman ekip talebinizi analiz ederek süreci başlatır.

02

ANALİZ

Fiyatları karşılaştıralım

TİGA bünyesinde bulunan yüzlerce iş ortağından fiyatlar toplanır, karşılaştırılır ve sizin için en avantajlı teklifler belirlenir.

03

ONAY

En uygun teklifi onaylayın

Size sunulan teklifleri değerlendirir, en uygun seçeneği onaylarsınız. Sipariş süreci hızlı şekilde başlatılır.

04

TESLİMAT

Siparişinizi teslim edelim

Onaylanan siparişleriniz için kargolama ve lojistik süreç planlanır. Ürünleriniz hazırlanır ve belirlenen teslim programına uygun şekilde adresinize güvenle ulaştırılır.



— 5.000+ ÜRÜN · TEK PLATFORM

Ürün kategorileri

Tesisat Malzemeleri K-01 Temiz su, pis su ve doğalgaz tesisatı başta olmak üzere tüm tesisat ihtiyaçları. Boru Fitting Vana Armatür	Elektrik Malzemeleri K-02 Kablo, pano, priz, sigorta ve tüm elektrik ekipmanları TİGA güvencesiyle. Kablo Pano Priz Sigorta
Yapı Market & Hırdavat K-03 Yapı markete, hırdavata ve sarf malzemelere kadar ihtiyacınız olan tüm ürünler. El aleti Sarf Bağlantı	İnce İnşaat K-04 Seramikten boyaya, kaplamadan yalıtıma kadar tüm ince inşaat malzemeleri. Seramik Boya Kaplama
Isıtma & Soğutma K-05 Kombi, radyatör, klima ve iklimlendirme sistemleri için eksiksiz tedarik. Kombi Radyatör Klima	İzolasyon & Güvenlik K-06 XPS, EPS, taş yünü, su yalıtımı ve iş güvenliği ekipmanları tek merkezde. XPS Taş yünü İş güvenliği

İŞ ORTAKLIĞI & DOĞRULANMIŞ FİRMALAR

İş Ortağı ağı

Platformumuzdaki tüm iş ortakları doğrulanmış ve denetlenmiştir. Geniş iş ortağı ağımız, her kategori için rekabetçi fiyat ve hızlı tedarik anlamına gelir.

İŞLETMELER İÇİN

- **Tek liste, çok teklif.** Yüzlerce firma arasından en avantajlı fiyatı anonim olarak karşılaştırın.
- **Doğrulanmış güvence.** Her iş ortağı denetlenir; ödeme güvenceli, faturalı süreç sunulur.
- **Tek muhatap.** Onlarca firmayla değil, yalnızca TİGA ile görüşürsünüz.

İŞ ORTAKLARI İÇİN

- **Yeni müşteri akışı.** Türkiye genelinde aktif alıcılara doğrudan erişim.
- **Operasyon kolaylığı.** Talepler düzenli ve net şekilde iletilir, süreç TİGA tarafından yönetilir.
- **Büyüyen hacim.** Aylık +1.000 sipariş hacmine ortak olun.

TİGA iş ortağı olun

Doğrulanmış iş ortağı ağımıza katılın, satışlarınızı büyütün.

İş ortaklığı için
info@tigaa.com.tr
0850 307 85 20



— 81 İLE UÇTAN UCA OPERASYON

Lojistik & teslimat

Onaylanan siparişleriniz için kargolama ve lojistik süreç planlanır. Ürünleriniz hazırlanır ve belirlenen teslim programına uygun şekilde adresinize güvenle ulaştırılır.

AŞAMA 01

Hazırlık

Onaylanan sipariş iş ortağında hazırlanır, kalite ve adet kontrolü yapılır.

AŞAMA 02

Planlama

Teslimat rotası ve programı belirlenir, kargolama organize edilir.

AŞAMA 03

Sevkiyat

Ürünler güvenli şekilde yola çıkar, süreç tek merkezden izlenir.

AŞAMA 04

Teslim

Adresinize ulaşır; faturalı, güvenceli ve sorunsuz teslimat tamamlanır.

81 il

Teslimat kapsama alanı

Tek merkez

Uçtan uca süreç yönetimi

%100

Faturalı, ödeme güvenceli

TİGA, satın alma sürecinizi tek merkezden yönetir; zaman kazandırır ve maliyetlerinizi düşürür. Siz yalnızca işinize odaklanırsınız, lojistiğin tüm yükünü biz üstleniriz.



İŞLETMENİZE SAĞLADIĞI AVANTAJLAR

Neden TİGA?

01 Tek muhatap Onlarca firmayla tek tek görüşmek yerine tüm süreci tek noktadan yönetirsiniz.	02 Zaman tasarrufu İhtiyaç listenizi bir kez gönderin, tüm teklifleri tek ekrandan karşılaştırın.
03 Maliyet avantajı Anlık fiyat verisiyle en avantajlı teklif; ortalama %7,5 tasarruf.	04 Doğrulanmış firmalar Platformdaki tüm iş ortakları denetlenmiş ve doğrulanmıştır.
05 Tek fatura, güvenli ödeme Ödeme güvenceli, faturalı ve şeffaf bir satın alma süreci.	06 Yapay zekâ analizi Piyasa trendlerini izleyen sistem, en doğru zamanda en doğru fiyatı önerir.
07 7/24 uzman destek Süreç boyunca uzman ekip yanınızda; sorularınız hızla yanıtlanır.	08 Uçtan uca teslimat 81 ile güvenli lojistik; siz yalnızca işinize odaklanırsınız.

— BİZİ MÜŞTERİLERİMİZDEN DİNLEYİN

Müşteri deneyimleri

4,9



Türkiye çapında 1.000+ memnun müşteri

"Elektrik ve sıhhi tesisat malzemeleri satışı yapan bir işletme kurmak istiyorduk. Sağdan soldan fiyat alıp doğru karara varmak oldukça zordu; şükür TİGA'yı keşfettik, gereken tüm malzemeler kapıya geldi. Teşekkürler."

**Gökhan Yöntem**

Elektrik & tesisat mağaza sahibi

"Anahtar teslim işletme kurulumunda tüm tedarik sürecini TİGA üstlendi. Farklı firmalarla uğraşmadan, tek listeyle işimi hallettim. Zaman kazandım."

**Ahmet Usta**

Müteahhit · Ankara

"Fiyatları tek ekranda karşılaştırmak satın alma kararını çok kolaylaştırdı. Uzman ekip her aşamada bilgilendirdi, süreç şeffaftı."

**Mehmet Karadağ**

İnşaat firması · İstanbul

"Proje bazlı malzeme alımlarımda TİGA güvencesi çok değerli. Faturalı, kontrollü ve güvenli; bir daha tek tek iş ortağı aramayı düşünmüyorum."

**Serkan Korkmaz**

Proje yöneticisi · İzmir

UZMAN GÖRÜŞÜ

"Tedarik artık bir tahmin değil, veriye dayalı bir karar"

TİGA Operasyon Ekibi

SÖYLEŞİ · 2026

S İşletmeler satın almada en çok nerede zorlanıyor?

En büyük sorun belirsizlik. Aynı ürün için iş ortağından iş ortağına değişen fiyatlar, dalgalanan emtia maliyetleri ve zaman baskısı bir araya gelince doğru kararı vermek zorlaşıyor. İşletmeler çoğu zaman en uygun fiyatı bulduklarından emin olamadan alım yapmak zorunda kalıyor.

S TİGA bu tabloyu nasıl değiştiriyor?

Tek liste mantığıyla. Müşteri ihtiyacını bir kez iletiyor; biz yüzlerce iş ortağından fiyatı topluyor, anonim olarak karşılaştırıyor ve en avantajlı teklifi hazır şekilde sunuyoruz. Yapay zekâ destekli sistemimiz piyasayı sürekli izlediği için sadece "ucuz" değil, "doğru zamanda doğru" teklifi öne çıkarıyor.

S 2026 için sektöre dair öngörünüz nedir?

Kentsel dönüşüm ve yeniden yapılanma talebi yüksek seyredecek; bu da fiyat oynaklığını artıracak. Bu ortamda kazanan, veriyle hareket eden firma olacak. Tedarik süreçlerini dijitalleştiren işletmeler hem maliyet hem hız avantajını koruyacak. Sektörün geleceği bu dönüşümü erken yapanların elinde.

TİGA HAKKINDA MERAK EDİLENLER

Sıkça sorulan sorular

01 TİGA nedir?

Yapay zekâ destekli dijital satın alma platformudur. İhtiyaç listenizi analiz eder, fiyatları karşılaştırır, en uygun teklifi sunar.

02 TİGA nasıl çalışır?

Listenizi gönderirsiniz; yüzlerce iş ortağından fiyat toplanır, karşılaştırılır ve en avantajlı teklif tarafınıza iletilir.

03 Hangi ürünleri kapsar?

Tesisat, elektrik, yapı market, hırdavat, ince inşaat, ısıtma-soğutma ve izolasyon dâhil 5.000+ ürün.

04 Teklif almak ücretli mi?

Hayır. Teklif almak ve fiyat karşılaştırmak tamamen ücretsizdir.

05 Ödeme kime yapılır?

Ödeme süreci TİGA güvencesiyle yürütülür; faturalı ve güvenli şekilde yönetilir.

06 Faturayı kim keser?

Süreç faturalıdır ve resmi belgelerle ilerler; her işlem kayıt altına alınır.

07 Ürünler nereden gönderilir?

Doğrulanmış iş ortağı ağından hazırlanır ve TİGA lojistiğiyle adresinize ulaştırılır.

08 Lojistik nasıl yönetilir?

Hazırlık, planlama, sevkiyat ve teslim aşamaları tek merkezden TİGA tarafından yönetilir.

09 İş Ortağıyla direkt görüşür müyüm?

Hayır. Tek muhatabınız TİGA'dır; tüm süreci sizin adınıza biz yönetiriz.

10 Teklifler ne kadar sürede hazır olur?

Talebin kapsamına göre değişir; çoğu liste için kısa sürede hazır teklif iletilir.

11 TİGA kimler için uygundur?

Müteahhitler, mağaza sahipleri ve düzenli malzeme alan tüm işletmeler için uygundur.

12 TİGA güvenilir mi?

Tüm iş ortakları doğrulanmıştır; ödeme güvenceli, faturalı ve şeffaf bir süreç sunulur.

HEMEN BAŞLAYIN

Listenizi gönderin, *gerisini* biz halledelim.

Ücretsiz hesabınızı oluşturun ve yüzlerce iş ortağının fiyatlarını karşılaştırmaya bugün başlayın.

WEB SİTESİ www.tigaa.com.tr	E-POSTA info@tigaa.com.tr
TELEFON 0850 307 85 20	WHATSAPP 0850 307 85 20
ŞİRKET ADRESİ TİGA Bilişim Dijital Pazarlama A.Ş. Çamlık Mh. Selçuklu Cd. No:24 İç Kapı No:31, Pendik / İstanbul	

Hemen üye olunÜcretsiz hesap · tigaa.com.trtigaa.com.tr/auth/sign-up